

Pour bien travailler, il faut une bonne vue d'ensemble, de l'ordre et de l'organisation. Nous sommes le leader dans le domaine de la fabrication de systèmes de tiroirs ainsi que d'autres composants destinés aux postes de travail professionnels et contribuons à améliorer la productivité. Nos collaborateurs ouverts, impliqués et motivés constituent la base du succès de notre marque. Ils partagent notre ambition d'améliorer le bien-être au travail aujourd'hui et demain grâce à des solutions personnalisées.



Suite au développement de nos activités commerciales en Suisse romande, nous recherchons une personne dotée d'un grand esprit d'initiative, motivée, autonome et expérimentée pour une région qui reste à déterminer afin de pourvoir le poste de

## **RESPONSABLE RÉGIONAL DES VENTES (H/F)**

**POUR UNE PARTIE DE LA SUISSE ROMANDE**

### **VOS TÂCHES**

- Vous êtes responsable des ventes, du chiffre d'affaires et des clients
- Vous établissez les contacts avec les clients et les entretenez dans le secteur qui vous est attribué
- Vous menez les négociations commerciales et vendez des solutions personnalisées aux clients
- Vous suivez et fidélisez les clients
- Vous augmentez le chiffre d'affaires et la part de marché
- Vous observez le marché et les concurrents
- Vous établissez les offres à l'aide d'outils modernes
- Vous collaborez étroitement avec les équipes d'administration et de planification des projets

### **VOTRE PROFIL**

- Vous disposez d'une formation de base technique et d'une formation continue commerciale ou d'une formation de base commerciale dans le secteur industriel ainsi que des compétences techniques
- Vous avez une expérience de plusieurs années dans le secteur des biens d'équipement
- Vous disposez d'une aisance rédactionnelle irréprochable en français ainsi qu'en allemand et maîtrisez suffisamment ces langues (à l'écrit et à l'oral) afin de mener des négociations
- Vous savez vous motiver, êtes orienté(e) client et disposez d'un bon sens de la négociation
- Vous faites preuve d'assurance et de sens commercial
- Connaissances en CAO souhaitées
- Vous comprenez rapidement, faites preuve d'une bonne compréhension technique et d'une bonne vision dans l'espace

### **VOS OPPORTUNITÉS**

Une activité variée et passionnante dans le domaine des biens d'investissement vous attend. Vous pourrez prendre des responsabilités afin d'apporter une contribution importante au succès de l'entreprise. Vous pourrez faire la preuve de vos compétences techniques et surtout commerciales.